

Formation Création d'entreprise I : Créer son prévisionnel

■ Durée :	2 jours (14 heures)
■ Tarifs inter-entreprise :	1 475,00 € HT (standard) 1 180,00 € HT (remisé)
■ Public :	Porteurs de projet ayant besoin de chiffrer un modèle économique pour décider et convaincre - Créateurs souhaitant mesurer la rentabilité et la trésorerie avant de se lancer - Futurs dirigeants devant produire un prévisionnel pour un financeur ou un accompagnateur
■ Pré-requis :	Disposer d'un ordinateur portable avec tableur - Être capable de décrire son offre, sa cible et ses hypothèses de vente - Avoir identifié des charges principales et investissements envisagés, même approximatifs
■ Objectifs :	Construire un prévisionnel financier cohérent avec l'offre et le marketing - Estimer chiffre d'affaires, coûts, marge et besoin de trésorerie - Calculer le point mort et analyser plusieurs scénarios - Formaliser les hypothèses financières et produire une synthèse exploitable pour un business plan
■ Modalités pédagogiques, techniques et d'encadrement :	• Formation synchrone en présentiel et distanciel. • Méthodologie basée sur l'Active Learning : 75 % de pratique minimum. • Un PC par participant en présentiel, possibilité de mettre à disposition en bureau à distance un PC et l'environnement adéquat. • Un formateur expert.

Modalités d'évaluation :	• Définition des besoins et attentes des apprenants en amont de la formation. • Auto-positionnement à l'entrée et la sortie de la formation. • Suivi continu par les formateurs durant les ateliers pratiques. • Évaluation à chaud de l'adéquation au besoin professionnel des apprenants le dernier jour de formation.
Sanction :	Attestation de fin de formation mentionnant le résultat des acquis
Référence :	AUT102877-F
Note de satisfaction des participants:	Pas de données disponibles
Contacts :	commercial@dawan.fr - 09 72 37 73 73
Modalités d'accès :	Possibilité de faire un devis en ligne (www.dawan.fr, moncompteformation.gouv.fr, maformation.fr, etc.) ou en appelant au standard.
Délais d'accès :	Variable selon le type de financement.
Accessibilité :	Si vous êtes en situation de handicap, nous sommes en mesure de vous accueillir, n'hésitez pas à nous contacter à referenthandicap@dawan.fr, nous étudierons ensemble vos besoins

Construire les hypothèses financières et structurer le modèle économique

Traduire l'offre, la stratégie commerciale et les canaux en hypothèses de ventes (volume, prix, fréquence, saisonnalité)

Identifier les charges fixes, variables et les investissements de départ

Distinguer rentabilité, trésorerie, rémunération et capacité d'autofinancement

Définir les indicateurs de pilotage pertinents selon l'activité (marge, panier moyen, coût d'acquisition, taux de transformation)

Structurer un fichier de travail et documenter les hypothèses pour assurer la cohérence du prévisionnel

Atelier fil rouge : construire la grille d'hypothèses et la base de calcul (ventes, coûts, investissements) et valider la cohérence économique

Produire le prévisionnel, interpréter les résultats et préparer la version financeur

Construire un compte de résultat prévisionnel et identifier les postes sensibles

Établir un plan de trésorerie et repérer les périodes de tension de cash

Calculer le point mort et analyser la sensibilité à la variation des hypothèses (prix,

volume, charges)

Construire des scénarios (prudent, central, ambitieux) et définir des seuils de décision

Préparer une synthèse financeur : besoins, plan de financement, risques, leviers, sécurisation

Atelier fil rouge : finaliser un prévisionnel complet, produire 3 scénarios et rédiger une note de lecture financière pour intégrer au business plan